

## VERKAUFSSEMINAR III

- Erfolgreich verkaufen mit Warenkundlichen Informationen

### HINWEIS:

Die Inhalte der Seminare und Trainings werden individuell auf die Erfordernisse und Potenziale Ihres Betriebs zugeschnitten. Um Trainingserfolge nachhaltig zu vertiefen, bekommen die Teilnehmer praktische Hilfsmittel nach Beendigung der Seminare ausgehändigt. Grundsätzlich gilt →

### SEMINARINHALT:

- Grundbegriffe der Ernährungslehre, die für die Kundenberatung von Bedeutung sind
- Warenkundliche Informationen über Getreide
- Herstellung von Brot und Backwaren
- Produktinformationen über Brot und Backwaren der entsprechenden Bäckerei
- Verzehrempfehlungen für Kunden, gesundheitsbewußte Kunden und Diabetiker
- Frischhaltung und richtige Lagerung von Brot und Backwaren
- Lebensmittelrechtliche Vorschriften

### METHODE:

Einzelarbeiten, praxisbezogene Beispiele

### SEMINARDAUER & TEILNEHMERZAHL:

Nach Absprache